

Transned Lease helpt de ondernemer op weg



Voor brood gaat u naar de bakker; voor vlees naar de slager. Bij leasing is het niet anders. Elke lease-overeenkomst is anders; elke constructie vraagt om specifieke deskundigheid en ervaring. Alleen daarmee komt er iets goeds op tafel.....

Transned Lease is een leasemaatschappij die volledig gespecialiseerd is in het leasen van trucks, trailers en bestelwagens.

Centraal hierbij staat een goede samenwerking tussen de gebruiker en de leasemaatschappij. Ieders specialisme komt zo optimaal tot z'n recht.

Leasen is meer dan alleen het berekenen van een leaseprijs.

Transned Lease is een bijzondere leasemaatschappij. Zij hebben zich uitsluitend gespecialiseerd in de financiering van transportmiddelen. "Een bank is niet geïnteresseerd in wat een ondernemer met zijn truck, trailer of bestelwagen gaat doen. Wij zijn dat juist wel", vertelt Bertil Janssen, managing director van Transned Lease. "Alle medewerkers hebben ervaring in de transportsector en weten waar ze over praten.

Met onze eigen ervaring denken wij verder dan alleen de financiering." Klanten kunnen bij Transned Lease ook terecht voor subsidies en andere wettelijke regelingen op het gebied van bedrijfs-wagens. Een ondernemer moet heel wat tijd uittrekken om zich deze ingewikkelde materie eigen te maken. Transned Lease zit er dagelijks middenin. Met een betrouwbaar advies helpt Transned Lease de ondernemer op weg. Het bedrijf is

niet gebonden aan één merk. "Welk merk truck, trailer of bestelwagen de klant kiest, maakt ons niets uit. Alle merken zijn in ons netwerk van dealers vertegenwoordigd", zegt Janssen. "Ons advies is dus altijd objectief."

Nationaal bedrijf met regionale aanpak
Door een onafhankelijk advies te geven, werkt Transned Lease aan een vertrouwensband met de klant. "De klant legt een

deel van zijn ondernemings-welzijn in onze handen. Als we niet goed adviseren, krijgen we dat terug. En terecht", vindt Janssen. "We houden dan ook nauw contact met de klant. Regionale accountteams zorgen voor advisering op maat." Zij vormen het vaste aanspreekpunt voor klanten. Alle teamleden zijn op de hoogte van wat er speelt, dus de ondernemer hoeft niet steeds hetzelfde verhaal te vertellen. Dankzij deze aanpak realiseert

Transned Lease een hoge snelheid in werken. "Als de klant bijvoorbeeld een nieuwe aanschaf wil doen, is het voor hem én voor de dealer wel zo prettig als we snel uitsluitel geven; wij doen dit daarom binnen enkele dagen."

Mensenzaken
Onder de klanten van Transned Lease bevinden zich transport-bedrijven, maar ook andere ondernemers die een truck, trailer of bestelwagen nodig

hebben. Bijvoorbeeld cateraars of meubelverkopers. "De klanten komen allemaal voor een bedrijfswagen, maar het soort onderneming verschilt. Daarom kunnen ondernemers bij ons zowel operationeel als financieel leasen", legt Janssen uit. Behalve het soort bedrijf, is het ook hierbij belangrijk te weten wat de ondernemer met zijn vervoersmiddel van plan is. Transned Lease kijkt samen met de klant welke leasevorm

het beste aansluit bij de onderneming. Een leasecon-tract geldt altijd voor een lan-gere periode. "De ondernemer raakt met ons verbonden", stelt Janssen. "Wij investeren in die relatie, zodat er een band van weder-zijds vertrouwen ontstaat.

Wij doen geen zaken met bedrijven; wij doen zaken met mensen!"



Mauritsstraat 72
5615 RZ Eindhoven
Postbus 6486
5600 HL Eindhoven
T: +31 (0)40-2393090
F: +31 (0)40-2439182
www.transnedlease.nl