

Humbaur waagt zich in de haaienvijver van Schmitz en Krone

Met de Big One tegen de groten

"We wilden groeien en het meest logische was om dat te doen in de richting van zwaarder materieel", verklaart Ulrich Humbaur de entree van zijn firma in de trailermarkt. Humbaur maakt jaarlijks ruim 30.000 lichte aanhangwagens, waarvan vooral de paardentrailers bekend zijn. Met de nieuwe Big One hoopt men op het zelfde succes.

Humbaur bestaat pas 25 jaar en wordt geleid door Ulrich Humbaur, zoon van de oprichter. Het bedrijf zit in een gloednieuw, groot pand in Gersthofen, vlakbij Augsburg. Het 45.000 vierkante meter grote pand staat op tien hectare grond. De totale investering bedroeg ruim 25 miljoen euro. In het bedrijf bouwen en verkopen 370 medewerkers jaarlijks 30.000 lichte en middelzware aanhangwagens. Het programma varieert van paardentrailers tot winkelwagens, rijdende biertappen, gekoelde aanhangwagens en oprij-aanhangers. In de meeste gevallen gaat het om wagens met een kogelkoppeling. De stap naar een volwassen 13,6 meter oplegger werd vergemakkelijkt, omdat Humbaur al aanhangwagens tot 30 ton GVW bouwde, waaronder kipperaanhangers met een DIN oogkoppeling. Humbaur beseft dat je met een volwassen 13,6 meter oplegger een heel nieuwe markt betreedt die bijvoor-



Dwarstraverse
De dwarsverbinding is gepatenteerd. Het chassis is standaard vuurverzinkt.



'In de haaienvijver'
Directeur Ulrich Humbaur beseft dat hij zich met zijn Big One in de haaienvijver van Schmitz, Krone en Kögel waagt.

beeld andere eisen stelt aan service. Ronald Kroesen, verantwoordelijk voor de verkoop in Nederland: "We beseffen dat inderdaad en hebben dan ook een aparte service-organisatie opgezet met een dag en nacht bereikbaar telefoonnummer."

Eigen vervoer
Kroesen vertelt dat Humbaur de Big One vooral wil verkopen in het eigen vervoer en aan de kleinere en middelgrote wagenparken. De bedoeling is niet uitsluitend op prijs te gaan concurreren met kale, in grote series gebouwde standaard opleggers. Kroesen: "Wij bieden met de Big One een complete schuifzeil-oplegger aan die standaard wordt geleverd met zaken waarvoor men bij anderen meestal een meerprijs betaalt, zoals

dwarsliggers met 41 cm afstand, dubbelwandige achterdeuren met ingebouwd sluitmechanisme, een chique Magna Slide-schuifdak, een vuurverz-



Complete specificatie
Humbaur wil niet alleen op prijs concurreren en biedt daarom een complete specificatie.



Nederlander doet Nederland
Ronald Kroesen is verantwoordelijk voor de verkoop van het Humbaur-programma in Nederland.

inkt chassisraam en een geschroefd aluminium achterportaal. De klanten zullen verrast zijn door het grote aantal details aan de Big One en door de kwaliteit en de levensduur!" Voorbeeld daarvan is de bijzonder gevormde dwarstraverse en de rail in de vloer waarin de sjarogen wegzakken als ze niet worden gebruikt. De dwars-traverse, die gepatenteerd is, zorgt voor een betere verdeling van de torsiekrachten, waardoor het chassisraam zelf wordt ontzien. De assen zijn van SAF en hebben geventileerde schijfremmen. Het eigen gewicht van het basismodel ligt op ongeveer 6,5 ton. Op dit moment is de Big One leverbaar voor schotelhoogtes van 1070 mm en 1140 mm.

Directe verkoop
 Humbaur verkoopt de Big One direct aan transporteurs. Dat gebeurt in ons

land door de Nederlander Ronald Kroesen. Over de precieze aanschafprijs wil men nog geen mededelingen doen, maar zeker is wel dat die iets hoger ligt dan de 17.000 euro die een grote trailerbouwer momenteel via internet voor een schuifzeiloplegger vraagt. Humbaur gaat er van uit dat klanten bereid zijn voor kwaliteit meer te betalen. Overigens beseft directeur Ulrich Humbaur terdege dat hij zich met de Big One op een markt waagt met veel aanbieders en hevige concurrentie. Maar daarover is hij, die ooit als gebruinde skileraar zijn Nederlandse echtgenote aan de haak sloeg, tamelijk laconiek: "Iedereen zegt ons dat we ons met de Big One in de haaienvijver van Schmitz, Krone en Kögel wagen. Wij zien die realiteit onder ogen maar stellen tegelijkertijd dat je succesvol bent als je niet met de stroom mee zwemt, maar er tegenin.



Details
De Big One onderscheidt zich door veel slimme details, zoals de verzonken sjarogen.



Prototype
Op de IAA staat Humbaur met een volumeversie van de Big One. Ook voor deze gebruikt men het Magna Slide-schuifdak, vanwege de geringe kracht die nodig is voor het openen en sluiten.

Wij zullen met de Big One voor beweging in het water zorgen!" Het bedrijf zal dit jaar naar verwachting al een 500 stuks van de Big One verkopen. Volgend jaar streeft men naar 1000 stuks. Humbaur staat op de IAA en zal daar onder andere de nieuwe Big One megaoplegger lanceren. ■
 Meer informatie op www.humbaur.de

P.C. Wieman

ADVERTENTIE



INTERNATIONAL DIESEL SERVICE (IDS) IS EEN SYSTEEM VOOR DIESELVOORZIENING SPECIAAL VOOR DE TRANSPORTONDERNEMER.

IDS biedt u:

- een IDS tankkaart dat zeer veilig is doordat alleen diesel aangekocht kan worden en enkel elektronische transacties mogelijk zijn
- een zeer uitgebreid netwerk met ruim 750 truckstations in Europa
- competitieve prijzen in binnen- en buitenland
- 24-uren internationale helpline
- BTW-vrije buitenlandse facturen tegen scherpe tarieven
- gratis chauffeursgidsen met details per land en per benzinstation
- en nog veel meer...

Voor meer informatie, gelieve contact op te nemen met IDS
 Tel: +31 (0) 10 407 21 62 - Email: IDS.info@Q8.nl
 Of raadpleeg de website: www.IDS.Q8.com



www.Q8.nl

IDS is een product van Kuwait Petroleum - Kuwait Petroleum Nederland B.V.